



Als Global Player bietet **Messer** seine nachhaltigen Produkte und Dienstleistungen in Asien, Europa und Amerika an.
Für unser Team der **Messer Industriegase GmbH** suchen wir ab sofort einen

Junior-Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Standort: mobiles Office, Kerngebiet Nordrhein-Westfalen

Referenz-Nr. 45/25

Unser Angebot:

- als Junior-Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) werden Sie einen wertvollen Beitrag zu einem internationalen, erfolgreichen und finanziell stabilen Unternehmen leisten
- eine dynamische, unterstützende und integrative Arbeitskultur, die Innovation schätzt und die Zusammenarbeit und kontinuierliche Verbesserung fördert
- ein sicherer Arbeitsplatz mit einem unbefristeten Vertrag
- eine faire und attraktive Vergütung
- 30 Tage Urlaub, Sonderurlaubs- und Bildungsurlaubanspruch
- betriebliche Altersversorgung, Langzeitkonten
- Zuschussung von Diensträdern und Tickets für den öffentlichen Nahverkehr sowie Fitness-Zuschuss
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden und Wettbewerbskunden, insbesondere in den definierten Kernregionen
- Erreichung der Absatz-, Umsatz- und Deckungsbeitragsziele im Verkaufsgebiet
- Umsetzung von Erlösverbesserungen durch Preismaßnahmen und Preisgleitklauseln
- Betreuung und Entwicklung des bestehenden Kundenstamms
- Planung, Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen inkl. Besuchsberichten, Angeboten, Verträgen und Korrespondenz
- Erstellung der jährlichen Absatz- und Umsatzplanung sowie Füllraumplanung
- Bearbeitung von Reklamationen sowie Veranlassung von Gutschriften, Rechnungen und Preisanpassungen
- Reduzierung von Zahlungsrückständen und Optimierung von Zahlungszielen
- kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Pflege der Daten in Salesforce
- Regelmäßige Information des Leiters Vertrieb Industriegase über Marktentwicklungen, Kundensituationen und Wettbewerbsaktivitäten

Ihr Profil:

- abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, sowie erste Vertriebserfahrung
- Produkt- und Branchenkenntnisse wünschenswert
- Begeisterung, Eigenmotivation und Interesse am Vertrieb
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten und Überzeugungskraft sowie hohe Zielorientierung
- Reisebereitschaft innerhalb des Verkaufsgebiets
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, gute Englischkenntnisse wünschenswert

Fühlen Sie sich angesprochen und sind an dieser Stelle interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail (in PDF-Format, max. 2 MB) an bewerbungen.de.migg@messergroup.com

Informationen zum Unternehmen und weitere Stellenangebote finden Sie auf www.messer.de/stellenanzeigen

>> Unsere Datenschutzhinweise finden Sie unter www.messer.de/datenschutz